

Revenu en action

Un casse-tête de littérature financière

GUIDE PÉDAGOGIQUE · CAHIER DE L'ÉLÈVE · CORRIGÉ

Objectif de l'activité

Amener les élèves à réfléchir aux différentes formes d'emploi et à la façon dont la personnalité, le mode de vie et les considérations fiscales influencent les décisions liées à l'emploi.

Durée de l'activité

Activité de 35 minutes + retour de 10 minutes

Organisation de la classe

Équipes de 8 → 4 duos → 1 type de revenu par duo

Matériel

1 cahier de l'élève par duo : cartes de personnage, carte de type de revenu, feuille de calcul, carte de référence fiscale et grille de décision

Adapter la taille des équipes

Cette activité est conçue pour des équipes de 8 (4 duos, 1 type de revenu chacun). Si votre classe ne se divise pas également : les équipes de 6 peuvent former 3 duos qui travaillent avec 3 des 4 types de revenu — discutez en classe des raisons pour lesquelles un type de revenu est resté de côté. Les équipes de 10 peuvent former un trio pour un type de revenu au lieu d'un duo, ou ajouter un deuxième duo sur le type de revenu le plus demandé. Dans tous les cas, chaque équipe doit terminer avec exactement un type de revenu attribué à chacun des quatre clients.

Grille d'évaluation de la ronde de présentation (facultative)

Facultatif — utilisez cette grille pour évaluer formellement la ronde de présentation; ignorez-la pour une ronde informelle.

Critère	Ce qu'il faut observer
Exactitude	Les calculs sont exacts — la bonne tranche d'imposition, les bons taux de RPC et d'AE, et les déductions appliquées pour les quatre clients.
Exhaustivité	L'analyse couvre les quatre personnages, y compris les cas où le type de revenu s'est révélé insuffisant, et non seulement ceux où il a bien fonctionné.
Raisonnement	La recommandation relie les chiffres à des traits de personnalité précis, et pas seulement à « c'est ce qui paie le plus ».
Honnêteté	Les heures choisies (salaire horaire) ou le scénario retenu (commission) constitue un choix réaliste pour ce client, et non le plus flatteur.

Guide pédagogique

Aperçu

Dans *Revenu en action*, les élèves jouent le rôle de conseillères et de conseillers en emploi. Chaque équipe de 8 se divise en 4 duos, et chaque duo se voit attribuer un type de revenu différent (salaire horaire, salaire annuel, salaire de base + commission ou travail autonome). L'équipe partage quatre personnages fictifs — chacun ayant des traits de personnalité distincts et une liste de dépenses mensuelles que les élèves doivent d'abord classer comme besoins ou désirs.

Chaque duo applique son type de revenu aux quatre personnages, effectue une série de calculs structurés, puis présente une analyse : comment son type de revenu s'est comporté avec les quatre personnages, à quels personnages il convenait le mieux et pourquoi, et qui le duo recommande. L'équipe négocie ensuite un appariement final, un pour un.

Déroulement chronologique

Temps	Étape
0:00–0:05	Introduction — l'enseignant présente l'activité, les élèves forment des duos et reçoivent leur cahier
0:05–0:07	Besoins et désirs — chaque duo lit les cartes de personnage et classe chaque élément budgétaire comme B ou D sur sa feuille de calcul avant de commencer les calculs
0:07–0:19	Ronde de calculs — chaque duo effectue les calculs pour les 4 personnages en utilisant le type de revenu qui lui a été attribué
0:19–0:21	Préparation — les duos remplissent leur tableau comparatif récapitulatif et arrêtent leur recommandation
0:21–0:29	Ronde de présentation — chaque duo présente pendant environ 2 minutes : a) le survol des résultats pour les 4 personnages, b) les clients à qui son type de revenu convenait le mieux et pourquoi, c) sa recommandation. Une question de l'équipe après chaque présentation.
0:29–0:35	Négociation et décision — l'équipe s'entend sur l'appariement final des 4 clients et le consigne dans la grille de décision de groupe
0:35–0:45	Retour en classe — discussion animée par l'enseignant (voir les questions ci-dessous)

Conseil d'animation : si une équipe n'arrive pas à s'entendre dans la fenêtre de 6 minutes, faites-la voter et passez tout de même au retour en classe — le désaccord lui-même est une matière précieuse.

Choix pédagogiques clés

Élément	Intention pédagogique
Classement B/D fait de façon indépendante par chaque duo	Différents duos peuvent classer le même élément différemment (par exemple, un abonnement au gym est-il un besoin?). C'est voulu — servez-vous des désaccords lors du retour en classe pour montrer que ces catégories dépendent parfois du contexte.
Aucun type de revenu n'est nommé dans les profils des personnages	Les personnages révèlent le type de revenu qui leur convient le mieux par leur personnalité et leurs valeurs, et non en indiquant leur type d'emploi. Les élèves découvrent l'adéquation par le calcul et le raisonnement.
La présentation est une analyse, pas un argumentaire de vente	Les duos expliquent comment leur type de revenu s'est comporté avec les 4 personnages — y compris là où il s'est révélé insuffisant — avant de formuler une recommandation. Cela valorise l'analyse plutôt que la promotion.
Alex ne peut pas couvrir entièrement ses besoins et ses désirs, quel que soit le type de revenu	C'est voulu. Alex suscite la discussion la plus importante : quels compromis acceptez-vous lorsque le revenu ne couvre pas tout? Le travail autonome (1 981 \$) et le salaire annuel (1 921 \$) sont les plus près, mais ni l'un ni l'autre ne couvre le total de 2 150 \$. L'adéquation avec la personnalité pointe tout de même vers le salaire annuel.
Chaque personnage a des dépenses de travail autonome — mais celles de Riley sont les plus élevées	Les quatre personnages ont des dépenses de travail autonome légitimes indiquées sur leur carte de personnage, de sorte que n'importe lequel d'entre eux pourrait plausiblement devenir travailleur autonome. La déduction de 380 \$ de Riley est la plus élevée, ce qui procure le plus grand avantage fiscal — mais c'est la personnalité de Riley (l'indépendance, la prise de risque maîtrisée) qui fait du travail autonome le meilleur choix.

Corrigé de l'enseignant — Besoins et désirs

Remarque : Il n'existe pas une seule bonne réponse pour chaque élément. Les écarts font d'excellentes matières à discussion.

	Besoins (classement de l'enseignant)	Désirs (classement de l'enseignant)	Total
Jordan	Loyer 750 \$, épicerie 300 \$, titre de transport 110 \$, téléphone 85 \$ Total : 1 245 \$	Abonnements de diffusion en continu 45 \$, vêtements 80 \$, épargne-voyage 200 \$, restaurant et sorties 55 \$ Total : 380 \$	1 625 \$
Sam	Contribution au ménage familial 350 \$, téléphone 85 \$, passe d'autobus 75 \$ Total : 510 \$	Épargne-auto 500 \$, vêtements 60 \$, sorties et divertissement 40 \$ Total : 600 \$	1 110 \$
Riley	Logement 550 \$, épicerie 250 \$, téléphone 85 \$, transport 300 \$ Total : 1 185 \$	Coussin d'épargne 250 \$, loisirs 120 \$, vêtements 80 \$ Total : 450 \$ <i>(Le coussin d'épargne est discutable — à débattre!)</i>	1 635 \$
Alex	Loyer 950 \$, épicerie 350 \$, titre de transport 110 \$, téléphone 85 \$ Total : 1 495 \$	Épargne-études 400 \$, activités sociales 200 \$, gym 55 \$ Total : 655 \$ <i>(L'épargne-études est une priorité élevée — à débattre!)</i>	2 150 \$

Corrigé de l'enseignant — Revenu net selon le type de revenu

Vert = couvrir B+D Jaune = couvrir les besoins seulement Rose = ne couvrir pas les besoins

	Horaire TP 1 360 \$	Horaire TC 2 380 \$	Salaire 2 600 \$	Comm. A 810 \$	Comm. B 970 \$	Comm. C 1 130 \$	Comm. D 1 330 \$	Trav. aut. 2 800 \$
Jordan B = 1 245 \$ T = 1 625 \$	1 148 \$	1 746 \$	1 921 \$	714 \$	840 \$	967 \$	1 124 \$	1 971 \$
Sam B = 510 \$ T = 1 110 \$	1 188 \$	1 786 \$	1 961 \$	754 \$	880 \$	1 007 \$	1 164 \$	2 016 \$
Riley B = 1 185 \$ T = 1 635 \$	1 148 \$	1 746 \$	1 921 \$	714 \$	840 \$	967 \$	1 124 \$	2 049 \$
Alex B = 1 495 \$ T = 2 150 \$	1 148 \$	1 746 \$	1 921 \$	714 \$	840 \$	967 \$	1 124 \$	1 981 \$

Remarques importantes sur le corrigé

- Commission au scénario D : Sam obtient 1 164 \$ net contre un total de 1 110 \$ — un surplus de 54 \$. Viable uniquement pour Sam; le risque lié à la variabilité est le point de discussion central — un mois tranquille (scénario A) ne rapporte que 754 \$ net, soit un manque de 356 \$ par rapport au total de Sam.
- Alex : aucun type de revenu ne couvre les 2 150 \$ au complet. Le travail autonome (1 981 \$, manque de 169 \$) et le salaire annuel (1 921 \$, manque de 229 \$) sont les plus près. Ni l'un ni l'autre ne fonctionne sur le plan mathématique, mais l'adéquation avec la personnalité pointe tout de même vers le salaire annuel. Le compromis d'Alex est le sujet de discussion le plus riche.
- Riley obtient 2 049 \$ net en travail autonome contre 1 921 \$ en salaire annuel (un avantage de 128 \$). Les quatre personnages ont des déductions de travail autonome, mais celle de 380 \$ de Riley est la plus élevée — elle fait passer l'avantage de Riley sur le salaire annuel de 29 \$ (sans aucune déduction) à 128 \$. Le travail autonome rapporte en fait plus que le salaire annuel pour chacun des personnages ici; c'est l'adéquation avec la personnalité, et non la déduction, qui en fait le bon choix pour Riley en particulier.
- Illustration du taux marginal (Jordan, salaire horaire) : $TP = 1\,148 \$ \div 80\text{ h} = 14,35 \$/\text{h}$. $TC = 1\,746 \$ \div 140\text{ h} = 12,47 \$/\text{h}$. Les 60 heures supplémentaires ont rapporté 598 \$ net sur 1 020 \$ brut — un taux de perte effectif d'environ 41 % sur ces heures.

Appariement optimal suggéré

Il n'y a pas une seule bonne réponse. Accordez tous les points à une équipe qui appuie ses choix à la fois sur les calculs et sur le raisonnement lié aux personnages.

Personnage	Appariement suggéré	Raisonnement
Jordan	Salaire annuel	Le salaire annuel couvre confortablement les besoins et les désirs (surplus de 296 \$). L'aversion de Jordan pour les surprises financières et sa préférence pour savoir exactement ce qui entre chaque mois s'accordent directement avec un salaire fixe.
Sam	Commission (scénario D)	L'esprit de compétition de Sam et ses faibles coûts fixes font de la commission un choix cohérent avec sa personnalité. Les chiffres fonctionnent tout juste au scénario D (+54 \$). Les duos doivent reconnaître le risque lié à la variabilité. Le salaire horaire à temps partiel couvre lui aussi tout juste le total de Sam.
Riley	Travail autonome	La déduction de travail autonome de 380 \$ de Riley est la plus élevée des quatre personnages, ce qui donne le meilleur revenu net en travail autonome (2 049 \$ contre 1 921 \$ en salaire annuel, un avantage de 128 \$). Plus important encore, le désir d'indépendance de Riley, son aisance devant le risque maîtrisé et sa préférence pour la récompense directe de son effort personnel font du travail autonome l'adéquation la plus évidente sur le plan de la personnalité.
Alex	Salaire annuel (compromis)	Aucun type de revenu ne couvre entièrement les 2 150 \$ d'Alex. Le travail autonome (1 981 \$) est techniquement le plus près (manque de 169 \$), mais le salaire annuel (1 921 \$, manque de 229 \$) correspond mieux aux valeurs d'Alex : la sécurité, la fiabilité et les milieux de travail organisés. Le manque à gagner alimente la discussion la plus importante sur la planification et les priorités.

Questions de discussion pour le retour en classe

1. Est-ce que différents duos ont classé les mêmes éléments budgétaires différemment? Quels éléments ont suscité le plus de désaccord? La distinction « besoin ou désir » a-t-elle toujours une réponse claire?

2. Le taux horaire de Jordan est de 17 \$, que ce soit à temps partiel ou à temps complet. Est-ce que Jordan a touché 17 \$ net l'heure? Divisez le revenu net de Jordan par le nombre total d'heures pour chaque option. Que remarquez-vous?

Piste sur le taux marginal : Jordan a travaillé 60 heures de plus et a gagné 1 020 \$ de plus en brut — mais n'a touché qu'environ 598 \$ de plus en net. Qu'est-il arrivé à la valeur de ces heures supplémentaires?

3. Chaque personnage avait des dépenses d'entreprise qu'il pouvait déduire à titre de travailleur autonome. Pourquoi Riley en profite-t-il le plus? Est-ce uniquement une question de taille de la déduction, ou est-ce qu'autre chose dans la situation de Riley rend le travail autonome plus avantageux?

4. Alex ne peut atteindre entièrement ses objectifs avec aucun type de revenu. Quels choix s'offrent à Alex? Vaut-il mieux prendre le salaire annuel (manque de 229 \$) ou le travail autonome (manque de 169 \$)? Les calculs favorisent légèrement le travail autonome — mais est-ce que cela en fait le bon choix pour Alex? Quels facteurs au-delà des chiffres pourraient compter?

5. Le meilleur scénario de commission de Sam couvre tout juste l'ensemble des dépenses. Que se passerait-il lors d'un mois normal ou tranquille? Comment la variabilité du revenu change-t-elle la façon dont on devrait planifier ses dépenses?

Revenu en action

Un casse-tête de littératie financière

Votre rôle

Vous êtes conseillères et conseillers en emploi. Votre équipe compte quatre clients — Jordan, Sam, Riley et Alex. On a attribué un seul type de revenu à votre duo. Vous allez calculer ce que ce type de revenu rapporte à chaque client après les impôts et les déductions, comparer comment il se comporte différemment pour chaque personne, puis présenter votre analyse à l'équipe.

Comment ça fonctionne

1	Lisez les cartes de personnage et classez chaque élément budgétaire. Avant de calculer, indiquez pour chaque élément de chaque carte de personnage s'il s'agit d'un besoin (B) ou d'un désir (D) dans les cases prévues sur votre feuille de calcul. Faites le total de chaque colonne.
2	Effectuez les calculs pour les quatre clients. À l'aide de votre carte de type de revenu et de la feuille de calcul, franchissez chaque étape pour chaque client. Choisissez le scénario ou le nombre d'heures qui convient le mieux à chaque personne, selon vous, et appliquez sa situation fiscale particulière.
3	Remplissez le tableau comparatif récapitulatif. Reportez le revenu net de chaque client dans le tableau récapitulatif et indiquez si ses besoins et ses désirs sont couverts.
4	Présentez votre analyse à l'équipe (2 minutes). Expliquez à l'équipe : a) comment votre type de revenu s'est comporté différemment auprès des quatre clients; b) à quels clients votre type de revenu convenait le mieux, à qui il ne convenait pas, et pourquoi; c) qui vous recommandez, et votre raisonnement.
5	Négociez et décidez en équipe. Une fois que les quatre duos ont présenté, entendez-vous sur un appariement final. Chaque client reçoit exactement un type de revenu — aucun type de revenu ne peut être utilisé deux fois. Consignez le tout dans la grille de décision de groupe.

Quelques règles à connaître

- Tous les travailleurs reçoivent le montant personnel de base (MPB) : une déduction de 500 \$/mois du revenu avant impôt. Elle est déjà incluse dans votre feuille de calcul.
- Certains clients ont des déductions ou des crédits supplémentaires décrits sur leur carte de personnage, sous « Contexte financier ». Lisez attentivement — ils ne s'appliquent pas toujours dans toutes les situations.
- Les travailleurs salariés (horaire, salaire annuel, commission) versent 4,5 % de leur revenu brut au RPC et 1,6 % à l'AE.
- Les travailleurs autonomes versent 9 % au RPC (les deux parts) et 0 \$ à l'AE — ce qui signifie aucune assurance-emploi si le travail se tarit.
- Arrondissez au cent près à chaque étape de calcul. Arrondissez au dollar près seulement votre revenu net mensuel final.

À noter

Tous les types de revenu ne couvriront pas les besoins et les désirs de tous les clients — certaines combinaisons sont volontairement difficiles. Si vos calculs révèlent un manque à gagner, ce n'est pas nécessairement le signe que vous avez fait une erreur — déterminer quelles combinaisons fonctionnent, lesquelles ne fonctionnent pas et pourquoi, c'est précisément l'objet de la négociation de l'étape 5.

CARTES DE PERSONNAGE

Lisez attentivement la description de la personnalité et les éléments budgétaires avant de commencer vos calculs.

Jordan, 19 ans

Organisé et méthodique. Jordan vit de façon autonome depuis environ un an et met un réel point d'honneur à bien gérer son budget. Déteste les surprises financières — savoir exactement ce qui entre chaque mois compte davantage pour Jordan que la possibilité de gagner plus. Se présente à l'heure, chaque fois, et travaille avec constance.

ÉLÉMENTS BUDGÉTAIRES MENSUELS

Classez chaque élément comme un besoin ou un désir sur votre feuille de calcul.

Loyer (partagé avec un colocataire) — **750 \$/mois**

Épicerie — **300 \$/mois**

Titre de transport mensuel — **110 \$/mois**

Forfait de téléphone — **85 \$/mois**

Abonnements de diffusion en continu — **45 \$/mois**

Vêtements et soins personnels — **80 \$/mois**

Épargne mensuelle pour un voyage — **200 \$/mois**

Repas au restaurant et sorties — **55 \$/mois**

Contexte financier

Jordan pourrait aménager un coin réservé de son appartement partagé comme espace de travail. En situation de travail autonome, une déduction pour espace de travail à domicile de 80 \$/mois peut être appliquée avant le calcul de l'impôt. Le montant personnel de base (500 \$/mois) s'applique dans tous les cas.

Sam, 18 ans

Compétitive et énergique. Sam ne s'est jamais satisfaite de la moyenne — qu'il s'agisse d'un défi à l'école ou d'un quart de travail, Sam tient le compte. Aime les situations où travailler plus fort donne un meilleur résultat. Habite chez ses parents et garde ses dépenses basses pour que la plus grande part de ce qu'elle gagne serve à épargner pour une première voiture.

ÉLÉMENTS BUDGÉTAIRES MENSUELS

Classez chaque élément comme un besoin ou un désir sur votre feuille de calcul.

Contribution mensuelle au ménage familial — **350 \$/mois**

Forfait de téléphone — **85 \$/mois**

Passe d'autobus — **75 \$/mois**

Épargne pour l'achat d'une première voiture — **500 \$/mois**

Vêtements et soins personnels — **60 \$/mois**

Sorties et divertissement — **40 \$/mois**

Contexte financier

Sam compterait sur son téléphone personnel et sa passe d'autobus comme principaux outils pour joindre ses clients et gérer son travail. En situation de travail autonome, 100 \$/mois pour le téléphone et les frais de transport peuvent être déduits du revenu avant le calcul de l'impôt. Sam est aussi inscrite à un cours de formation continue à temps partiel, ce qui donne droit à un crédit d'impôt pour frais de scolarité de 40 \$/mois — soustrait directement de l'impôt à payer (et non du revenu). Le montant personnel de base (500 \$) s'applique dans tous les cas.

Riley, 20 ans

Indépendant et entrepreneur de nature. Riley retire plus de satisfaction à bâtir quelque chose qu'à suivre les directives de quelqu'un d'autre. Débrouillard — devant un problème, Riley trouve une solution. S'épanouit dans la variété et la liberté, et accorde de la valeur au contrôle direct de son horaire et à la possibilité de voir les résultats de son propre effort. À l'aise avec le risque — pourvu que ce soit lui qui décide.

ÉLÉMENTS BUDGÉTAIRES MENSUELS

Classez chaque élément comme un besoin ou un désir sur votre feuille de calcul.

Logement partagé (part de Riley) — **550 \$/mois**

Épicerie — **250 \$/mois**

Téléphone — **85 \$/mois**

Transport (carburant et transport en commun combinés) — **300 \$/mois**

Coussin d'épargne personnel — **250 \$/mois**

Divertissement et loisirs — **120 \$/mois**

Vêtements — **80 \$/mois**

Contexte financier

Riley travaillerait avec son équipement personnel, du matériel et un véhicule pour des contrats manuels chez les clients. En situation de travail autonome, 380 \$/mois en équipement, en matériel et en frais de carburant peuvent être déduits du revenu avant le calcul de l'impôt. Le montant personnel de base (500 \$) s'applique dans tous les cas.

Alex, 22 ans

Réfléchie et tournée vers l'avenir. Alex a un plan à long terme et s'y tient. Accorde la plus grande valeur à la sécurité — préférerait gagner un montant fiable plutôt que de prendre un risque pour un revenu potentiellement plus élevé. Lit attentivement les contrats, apprécie les milieux de travail organisés et équitables, et épargne activement pour poursuivre ses études. Planifie tout.

ÉLÉMENTS BUDGÉTAIRES MENSUELS

Classez chaque élément comme un besoin ou un désir sur votre feuille de calcul.

Loyer — **950 \$/mois**

Épicerie — **350 \$/mois**

Titre de transport mensuel — **110 \$/mois**

Téléphone — **85 \$/mois**

Épargne mensuelle pour la poursuite des études — **400 \$/mois**

Activités sociales et sorties — **200 \$/mois**

Abonnement au gym — **55 \$/mois**

Contexte financier

Alex a la possibilité d'aménager un espace de travail réservé à domicile et utiliserait une ligne téléphonique distincte pour ses contacts professionnels. En situation de travail autonome, 120 \$/mois pour l'aménagement de l'espace de travail à domicile et le forfait de téléphone peuvent être déduits du revenu avant le calcul de l'impôt. Le montant personnel de base (500 \$) s'applique dans tous les cas.

CARTES DE TYPE DE REVENU

Un seul de ces types de revenu a été attribué à votre duo. Gardez la carte à portée de main pendant toute l'activité.

TYPE DE REVENU : Salaire horaire

Rémunéré à un taux fixe pour chaque heure travaillée. Le revenu varie selon le nombre d'heures inscrites à l'horaire.

VOS SCÉNARIOS

- Taux : 17,00 \$ l'heure
- Option A — Temps partiel (TP) : 20 h/semaine →
≈ 80 h/mois → 1 360 \$ brut/mois
- Option B — Temps complet (TC) : 35 h/semaine →
≈ 140 h/mois → 2 380 \$ brut/mois
- Choisissez le temps partiel ou le temps complet pour chaque client. Vous pouvez retenir une option différente pour chaque personnage.

REMARQUES IMPORTANTES

- ⚠ Les heures sont fixées par l'employeur et peuvent varier — le revenu n'est pas garanti de rester le même d'une semaine à l'autre.

RPC : 4,5 % du brut **AE** : 1,6 % du brut

TYPE DE REVENU : Salaire annuel

Un montant annuel fixe, divisé en versements mensuels égaux. Le même montant arrive chaque mois, peu importe le nombre d'heures travaillées.

VOS SCÉNARIOS

- Montant annuel : 31 200 \$/année
- Revenu brut mensuel : 2 600 \$/mois (fixe — aucun choix à faire pour les personnages)
- Horaire habituel : 37,5 heures/semaine, heures fixes, pas de temps supplémentaire
- Organisation professionnelle : les employés de ce poste adhèrent à une association sectorielle. La cotisation de 100 \$/mois est déductible d'impôt — soustrayez-la du revenu brut avant impôt (en plus du MPB). Cela s'applique à tous les clients ayant le salaire annuel comme type de revenu.

REMARQUES IMPORTANTES

- ⚠ Le revenu est plafonné — travailler des heures supplémentaires n'augmente pas les gains.

RPC : 4,5 % du brut **AE** : 1,6 % du brut

TYPE DE REVENU : Salaire de base + commission

Un montant de base garanti chaque mois, plus un pourcentage gagné sur les ventes. Le revenu monte et descend selon le rendement.

VOS SCÉNARIOS

- Salaire de base : 650 \$/mois (toujours garanti)
- Commission : 8 % des ventes mensuelles
- Scénario A — Tranquille (2 000 \$ de ventes) : 650 \$ + 160 \$ = 810 \$ brut
- Scénario B — Normal (4 000 \$ de ventes) : 650 \$ + 320 \$ = 970 \$ brut
- Scénario C — Fort (6 000 \$ de ventes) : 650 \$ + 480 \$ = 1 130 \$ brut
- Scénario D — Exceptionnel (8 500 \$ de ventes) : 650 \$ + 680 \$ = 1 330 \$ brut
- Choisissez le scénario que vous jugez réaliste selon la personnalité et la situation de chaque client.

REMARQUES IMPORTANTES

- ⚠ Un mois tranquille peut signifier un revenu net beaucoup plus faible — tenez compte de ce risque dans votre présentation.
- ⚠ Au moment de présenter, assurez-vous que le scénario choisi représente honnêtement et équitablement ce que ce client pourrait réellement atteindre.

RPC : 4,5 % du brut **AE** : 1,6 % du brut

TYPE DE REVENU : Travail autonome

Travaille de façon indépendante comme entrepreneur ou travailleur à la demande. Fixe son propre horaire, trouve ses propres clients et gère ses propres impôts et dépenses.

VOS SCÉNARIOS

- Taux facturé : 35,00 \$ l'heure
- Disponibilité habituelle : 20 h/semaine → ≈ 80 h/mois → 2 800 \$ brut/mois
- RPC : 9 % du revenu brut (verse à la fois la part de l'employé ET celle de l'employeur)
- AE : 0 \$ — aucune cotisation à l'assurance-emploi, aucune prestation à recevoir
- Dépenses d'entreprise : chaque client a des dépenses qu'il peut déduire de son revenu avant impôt lorsqu'il est travailleur autonome. Vérifiez le contexte financier sur chaque carte de personnage pour connaître le montant. Déduisez-le à l'étape 2 (en plus du MPB).

REMARQUES IMPORTANTES

- ⚠ L'absence d'AE signifie aucun remplacement du revenu si le travail ralentit ou si la personne tombe malade.
- ⚠ Le revenu dépend du fait d'avoir des clients — il n'est pas garanti comme un salaire ou un poste rémunéré à l'heure.

RPC : 9,0 % du brut **AE** : 0 \$

Feuille de calcul

Notre type de revenu : _____

Noms du duo : _____

JORDAN — CALCUL

Étape 0 — Classer chaque élément budgétaire comme un besoin (B) ou un désir (D)

Élément budgétaire	Montant	B ou D?
Loyer (partagé avec un colocataire)	750 \$	
Épicerie	300 \$	
Titre de transport mensuel	110 \$	
Forfait de téléphone	85 \$	
Abonnements de diffusion en continu	45 \$	
Vêtements et soins personnels	80 \$	
Épargne mensuelle pour un voyage	200 \$	
Repas au restaurant et sorties	55 \$	
Total des BESOINS (tous les éléments B) :	_____ \$	
Total des DÉSIRES (tous les éléments D) :	_____ \$	
Total à couvrir (B + D) :	_____ \$	

Étapes 1 à 6 — Calculer le revenu net mensuel

Étape	Votre réponse
1 Choisissez votre scénario ou vos heures (D'après votre carte de type de revenu — inscrivez l'option retenue pour Jordan)	Brut : _____ \$
2 Déductions avant impôt Montant personnel de base (tout le monde) : -500 \$ Déduction supplémentaire (vérifiez vos cartes) : - _____ \$ → Si travail autonome : -80 \$ espace de travail à domicile (voir la carte de personnage). Si salaire annuel : -100 \$ organisation professionnelle (voir la carte de type de revenu). Sinon : 0 \$ Total des déductions avant impôt : - _____ \$	= - _____ \$
3 Revenu imposable Étape 1 – Étape 2 = ?	= _____ \$
4 Impôt sur le revenu Cherchez le résultat de l'étape 3 dans la table d'impôt de la carte de référence fiscale. Impôt selon la table : _____ \$ Impôt à payer = montant tiré de la table	Impôt à payer : _____ \$
5 RPC Étape 1 × 4,5 % (ou 9 % si travail autonome)	= - _____ \$
6 AE Étape 1 × 1,6 % (ou 0 \$ si travail autonome — aucune AE pour les travailleurs autonomes)	= - _____ \$
✓ Revenu net mensuel Étape 1 – Étape 4 (impôt à payer) – Étape 5 (RPC) – Étape 6 (AE)	= _____ \$
? Est-ce que cela couvre les BESOINS de Jordan? (comparez le net au total des besoins ci-dessus) Est-ce que cela couvre les BESOINS + DÉSIRES de Jordan? (comparez au total B+D ci-dessus)	BESOINS : OUI / NON B+D : OUI / NON Surplus ou manque : _____ \$

Déductions en un coup d'œil : travail autonome -80 \$ espace de travail à domicile. Salaire annuel -100 \$ organisation professionnelle. Sinon : 0 \$.

SAM — CALCUL

Étape 0 — Classer chaque élément budgétaire comme un besoin (B) ou un désir (D)

Élément budgétaire	Montant	B ou D?
Contribution mensuelle au ménage familial	350 \$	
Forfait de téléphone	85 \$	
Passe d'autobus	75 \$	
Épargne pour l'achat d'une première voiture	500 \$	
Vêtements et soins personnels	60 \$	
Sorties et divertissement	40 \$	
Total des BESOINS (tous les éléments B) :	_____ \$	
Total des DÉSIRS (tous les éléments D) :	_____ \$	
Total à couvrir (B + D) :	_____ \$	

Étapes 1 à 6 — Calculer le revenu net mensuel

Étape	Votre réponse
1 Choisissez votre scénario ou vos heures <i>(D'après votre carte de type de revenu — inscrivez l'option retenue pour Sam)</i>	Brut : _____ \$
2 Déductions avant impôt Montant personnel de base (tout le monde) : -500 \$ Déduction supplémentaire (vérifiez vos cartes) : - _____ \$ → Si travail autonome : -100 \$ téléphone + transport (voir la carte de personnage). Si salaire annuel : -100 \$ organisation professionnelle (voir la carte de type de revenu). Sinon : 0 \$ Total des déductions avant impôt : - _____ \$	= - _____ \$
3 Revenu imposable <i>Étape 1 – Étape 2 = ?</i>	= _____ \$
4 Impôt sur le revenu <i>Cherchez le résultat de l'étape 3 dans la table d'impôt de la carte de référence fiscale.</i> Impôt selon la table : _____ \$ Puis soustrayez : Crédit d'impôt pour frais de scolarité de Sam : soustrayez 40 \$ de l'impôt à payer à l'étape 4 (s'applique à tous les types de revenu) - _____ \$ Impôt à payer : _____ \$	Impôt à payer : _____ \$
5 RPC <i>Étape 1 × 4,5 % (ou 9 % si travail autonome)</i>	= - _____ \$
6 AE <i>Étape 1 × 1,6 % (ou 0 \$ si travail autonome — aucune AE pour les travailleurs autonomes)</i>	= - _____ \$
✓ Revenu net mensuel <i>Étape 1 – Étape 4 (impôt à payer) – Étape 5 (RPC) – Étape 6 (AE)</i>	= _____ \$
? Est-ce que cela couvre les BESOINS de Sam? <i>(comparez le net au total des besoins ci-dessus)</i> Est-ce que cela couvre les BESOINS + DÉSIRS de Sam? <i>(comparez au total B+D ci-dessus)</i>	BESOINS : OUI / NON B+D : OUI / NON Surplus ou manque : _____ \$

Déductions en un coup d'œil : travail autonome -100 \$ téléphone + transport. Salaire annuel -100 \$ organisation professionnelle. Sinon : 0 \$.
Crédit d'impôt pour frais de scolarité (tous les types de revenu) : -40 \$ de l'impôt à payer à l'étape 4.

RILEY — CALCUL

Étape 0 — Classer chaque élément budgétaire comme un besoin (B) ou un désir (D)

Élément budgétaire	Montant	B ou D?
Logement partagé (part de Riley)	550 \$	
Épicerie	250 \$	
Téléphone	85 \$	
Transport (carburant et transport en commun combinés)	300 \$	
Coussin d'épargne personnel	250 \$	
Divertissement et loisirs	120 \$	
Vêtements	80 \$	
Total des BESOINS (tous les éléments B) :	_____ \$	
Total des DÉSIRS (tous les éléments D) :	_____ \$	
Total à couvrir (B + D) :	_____ \$	

Étapes 1 à 6 — Calculer le revenu net mensuel

Étape	Votre réponse
1	Choisissez votre scénario ou vos heures (D'après votre carte de type de revenu — inscrivez l'option retenue pour Riley) Brut : _____ \$
2	Déductions avant impôt Montant personnel de base (tout le monde) : -500 \$ Déduction supplémentaire (vérifiez vos cartes) : - _____ \$ → Si travail autonome : -380 \$ équipement, matériel et carburant (voir la carte de personnage). Si salaire annuel : -100 \$ organisation professionnelle (voir la carte de type de revenu). Sinon : 0 \$ Total des déductions avant impôt : - _____ \$ = - _____ \$
3	Revenu imposable Étape 1 – Étape 2 = ? = _____ \$
4	Impôt sur le revenu Cherchez le résultat de l'étape 3 dans la table d'impôt de la carte de référence fiscale. Impôt selon la table : _____ \$ Impôt à payer = montant tiré de la table Impôt à payer : _____ \$
5	RPC Étape 1 × 4,5 % (ou 9 % si travail autonome) = - _____ \$
6	AE Étape 1 × 1,6 % (ou 0 \$ si travail autonome — aucune AE pour les travailleurs autonomes) = - _____ \$
✓	Revenu net mensuel Étape 1 – Étape 4 (impôt à payer) – Étape 5 (RPC) – Étape 6 (AE) = _____ \$
?	Est-ce que cela couvre les BESOINS de Riley? (comparez le net au total des besoins ci-dessus) Est-ce que cela couvre les BESOINS + DÉSIRS de Riley? (comparez au total B+D ci-dessus) BESOINS : OUI / NON B+D : OUI / NON Surplus ou manque : _____ \$

Déductions en un coup d'œil : travail autonome -380 \$ équipement, matériel et carburant. Salaire annuel -100 \$ organisation professionnelle. Sinon : 0 \$.

ALEX — CALCUL

Étape 0 — Classer chaque élément budgétaire comme un besoin (B) ou un désir (D)

Élément budgétaire	Montant	B ou D?
Loyer	950 \$	
Épicerie	350 \$	
Titre de transport mensuel	110 \$	
Téléphone	85 \$	
Épargne mensuelle pour la poursuite des études	400 \$	
Activités sociales et sorties	200 \$	
Abonnement au gym	55 \$	
Total des BESOINS (tous les éléments B) :	_____ \$	
Total des DÉSIRS (tous les éléments D) :	_____ \$	
Total à couvrir (B + D) :	_____ \$	

Étapes 1 à 6 — Calculer le revenu net mensuel

Étape	Votre réponse
1 Choisissez votre scénario ou vos heures <i>(D'après votre carte de type de revenu — inscrivez l'option retenue pour Alex)</i>	Brut : _____ \$
2 Déductions avant impôt Montant personnel de base (tout le monde) : -500 \$ Déduction supplémentaire (vérifiez vos cartes) : - _____ \$ → Si travail autonome : -120 \$ espace de travail à domicile + téléphone (voir la carte de personnage). Si salaire annuel : -100 \$ organisation professionnelle (voir la carte de type de revenu). Sinon : 0 \$ Total des déductions avant impôt : - _____ \$	= - _____ \$
3 Revenu imposable Étape 1 – Étape 2 = ?	= _____ \$
4 Impôt sur le revenu Cherchez le résultat de l'étape 3 dans la table d'impôt de la carte de référence fiscale. Impôt selon la table : _____ \$ Impôt à payer = montant tiré de la table	Impôt à payer : _____ \$
5 RPC Étape 1 × 4,5 % (ou 9 % si travail autonome)	= - _____ \$
6 AE Étape 1 × 1,6 % (ou 0 \$ si travail autonome — aucune AE pour les travailleurs autonomes)	= - _____ \$
✓ Revenu net mensuel Étape 1 – Étape 4 (impôt à payer) – Étape 5 (RPC) – Étape 6 (AE)	= _____ \$
? Est-ce que cela couvre les BESOINS d'Alex? <i>(comparez le net au total des besoins ci-dessus)</i> Est-ce que cela couvre les BESOINS + DÉSIRS d'Alex? <i>(comparez au total B+D ci-dessus)</i>	BESOINS : OUI / NON B+D : OUI / NON Surplus ou manque : _____ \$

Déductions en un coup d'œil : travail autonome -120 \$ espace de travail à domicile + téléphone. Salaire annuel -100 \$ organisation professionnelle. Sinon : 0 \$.

Tableau comparatif récapitulatif — à remplir avant votre présentation

Reportez ici le revenu net final de chaque client. Vous l'utiliserez pendant la présentation de votre analyse.

Client	Scénario choisi	Revenu net/mois	Couvre les besoins?	Couvre B+D?
Jordan		_____ \$		
Sam		_____ \$		
Riley		_____ \$		
Alex		_____ \$		

Votre recommandation :

Nous recommandons : _____ **parce que :**

Carte de référence fiscale

ÉTAPE 4 — TABLE D'IMPÔT SUR LE REVENU (trouvez votre revenu imposable de l'étape 3 et lisez le taux)

Revenu imposable (étape 3)	Taux d'imposition	Comment calculer
0 \$ – 900 \$	15 %	Revenu imposable $\times$ 0,15
901 \$ – 1 600 \$	20 %	Revenu imposable $\times$ 0,20
1 601 \$ – 2 400 \$	26 %	Revenu imposable $\times$ 0,26
2 401 \$ et plus	30 %	Revenu imposable $\times$ 0,30

Remarque sur les taux d'imposition

Ces taux sont simplifiés pour les besoins de l'activité. Dans la réalité, le Canada utilise un régime d'imposition progressif, à taux marginaux — chaque tranche de revenu est imposée à son propre taux. Seule la portion du revenu qui dépasse un seuil est imposée au taux supérieur. Nous en discuterons en classe.

AIDE-MÉMOIRE — RPC (RÉGIME DE PENSIONS DU CANADA) ET AE (ASSURANCE-EMPLOI)

	RPC	AE
Salarié (horaire, salaire annuel, commission)	4,5 % du brut	1,6 % du brut
Travailleur autonome	9,0 % du brut (taux double!)	0 \$ — aucune protection de l'AE

Carte de référence fiscale (suite)

AIDE-MÉMOIRE — DÉDUCTIONS ET CRÉDITS

Client	Déductions et crédits supplémentaires (en plus du MPB de 500 \$ que tout le monde reçoit)
Jordan	Si travail autonome : déduction de –80 \$ pour espace de travail à domicile, retirée du revenu à l'étape 2. Si salaire annuel : déduction de –100 \$ pour organisation professionnelle, retirée du revenu à l'étape 2 (voir la carte du salaire annuel). Sinon : 0 \$ de plus.
Sam	Si travail autonome : déduction de –100 \$ pour téléphone + transport, retirée du revenu à l'étape 2. Si salaire annuel : déduction de –100 \$ pour organisation professionnelle, retirée du revenu à l'étape 2 (voir la carte du salaire annuel). Sinon : 0 \$ de plus. TOUS les types de revenu : crédit d'impôt pour frais de scolarité de –40 \$, retiré de l'impôt à payer à l'étape 4.
Riley	Si travail autonome : déduction de –380 \$ pour équipement, matériel et carburant, retirée du revenu à l'étape 2. Si salaire annuel : déduction de –100 \$ pour organisation professionnelle, retirée du revenu à l'étape 2 (voir la carte du salaire annuel). Sinon : 0 \$ de plus.
Alex	Si travail autonome : déduction de –120 \$ pour espace de travail à domicile + téléphone, retirée du revenu à l'étape 2. Si salaire annuel : déduction de –100 \$ pour organisation professionnelle, retirée du revenu à l'étape 2 (voir la carte du salaire annuel). Sinon : 0 \$ de plus.

Petit lexique

- **Revenu brut** — le revenu total avant tout impôt ou toute déduction.
- **Revenu net (salaire net)** — ce qui reste après les impôts et les déductions; le montant que vous recevez réellement et que vous pouvez dépenser.
- **Revenu imposable** — le revenu qui reste après les déductions (comme le MPB); l'impôt est calculé sur ce montant.
- **Taux marginal ou taux uniforme** — un impôt uniforme applique un seul taux à l'ensemble du revenu. Le véritable régime canadien est progressif, à taux marginaux : différentes portions du revenu sont imposées à des taux différents. Cette activité utilise une version uniforme simplifiée.

Grille de décision de groupe

Une fois que tous les duos ont présenté, entendez-vous sur un appariement final. Chaque client reçoit exactement un type de revenu. Aucun type de revenu ne peut être utilisé deux fois.

Client	Type de revenu attribué	Couvre ses besoins?	Besoins + désirs?
Jordan			
Sam			
Riley			
Alex			

Réflexion de groupe

- Les besoins ET les désirs de certains clients étaient-ils complètement hors de portée avec tous les types de revenu? Que devraient-ils faire?
- Votre équipe a-t-elle été en désaccord sur le classement des besoins et des désirs? Qu'est-ce que cela vous apprend?
- Y avait-il un type de revenu qui semblait excellent sur papier, mais qui comportait des risques que vous ne voudriez pas prendre?